

Closer / Account Manager (m/w/d)

im Energiesektor

Hast du Lust, den Energiemarkt aktiv mitzugestalten und Unternehmen mit innovativen Lösungen zu überzeugen? Du bist kommunikativ, erkennst Potenziale schnell und hast Spaß daran, Gespräche zielgerichtet zu führen und erfolgreich zum Abschluss zu bringen?

Dann bist du bei uns genau richtig!

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir kommunikative und ergebnisorientierte Account Manager (m/w/d), die mit Leidenschaft unser Strom- und Gasprodukt an kleine und mittelständische Unternehmen (KMU) vertreiben und den gesamten Vertriebsprozess bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss begleiten.

Deine Aufgaben

- Akquise von Neukunden im KMU-Segment auf Basis qualifizierter Leads
- Präsentation und Vertrieb von Strom- und Gasprodukten
- Beratung von Unternehmen zu passenden Energielösungen
- Erstellung individueller Angebote
- Begleitung des gesamten Vertriebsprozesses bis zum Vertragsabschluss
- Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Identifikation und Nutzung von Cross-Selling-Potenzialen
- Erschließung zusätzlicher Vertriebsmöglichkeiten
- Pflege und Dokumentation aller Vertriebsaktivitäten im CRM-System

Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in der Energiebranche
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Abschlussorientierung
- Hohe Eigenmotivation sowie strukturierte und zielorientierte Arbeitsweise
- Interesse an innovativen Lösungen im Energiemarkt
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen
- Professionelles Auftreten und souveräner Umgang mit Kunden

Deine Vorteile

- Attraktives Fixgehalt plus erfolgsabhängige Provision
- Möglichkeit auf 100 % Remote-Arbeit nach erfolgreichem Onboarding
- Dynamisches Vertriebsteam mit flachen Hierarchien
- Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Modernes Arbeitsumfeld mit internationalem Flair
- Aktive Mitgestaltung beim Aufbau des Vertriebsteams

Über uns:

Vertriebsstärke trifft Innovation – Ihre Chance im Energiemarkt!

Die GU Gesellschaft für Energie- und Umweltschutzberatung mbH ist seit 1974 ein führender Anbieter maßgeschneiderter Lösungen im Energiemanagement, Energieeinkauf und der Beleuchtungstechnik. Unser Ziel ist es, Unternehmen dabei zu unterstützen, Energiekosten zu optimieren und nachhaltige Beschaffungsstrategien zu entwickeln. Als Teil der VENI Energy Group, einem der führenden Energiedienstleister in Nordeuropa und Spanien mit über 50.000 Geschäftskunden, setzen wir auf innovative Ansätze und leistungsstarke Produkte für den Energiemarkt.



Bewirb Dich gerne mit Deiner Bewerbung und der Angabe Deines Starttermins per E-Mail bei bewerbung@gu-veni.de.