

Setter (m/w/d)

im Energiesektor

Hast Du Lust, den Energiemarkt aktiv mitzugestalten und Unternehmen mit innovativen Lösungen zu überzeugen? Du bist kommunikativ, erkennst Potenziale schnell und hast Spaß daran, am Telefon die richtigen Gespräche zu führen?

Dann bist du bei uns genau richtig!

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir kommunikative und ergebnisorientierte Opener / Setter (m/w/d), die mit Leidenschaft unser neuartiges Strom- und Gasprodukt an kleine und mittelständische Unternehmen (KMU) vertreiben.

Deine Aufgaben	Dein Profil	Deine Vorteile
• Bearbeitung, Qualifizierung und Erstansprache von Leads sowie Terminabstimmung zwischen potenziellen Neukunden und Verkäufern • Erkennung von Potenzialen bei der Erstansprache und reibungslose Übergabe an Closer/Verkäufer • Funktion als „Vorlagengeber“ – optimale Vorbereitung für erfolgreiche Abschlüsse durch das Verkaufsteam • Vereinbarung qualifizierter Termine für Closer • Telefonische Akquise und Beratung von Neukunden im B2B-Umfeld	• Erfahrung im Telefonvertrieb, idealerweise im Energiesektor – Quereinsteiger:innen willkommen • Belastbarkeit, Eigenmotivation und Durchsetzungsvermögen • Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten • Sicherer Umgang mit MS Office (insbesondere Excel) sowie Erfahrung mit CRM-Systemen • Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift • Teamorientierte, strukturierte und selbstständige Arbeitsweise	• Attraktives Grundgehalt +Prämie pro Termin +Umsatzbeteiligung • Dynamisches und motiviertes Vertriebsteam • Moderne Arbeitsumgebung und digitale Vertriebstools • Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten • Zukunftssicherer Arbeitsplatz in einem wachstumsstarken Markt • Flexible Arbeitszeiten

Über uns:

Vertriebsstärke trifft Innovation – Ihre Chance im Energiemarkt!

Die GU Gesellschaft für Energie- und Umweltschutzberatung mbH ist seit 1974 ein führender Anbieter maßgeschneiderter Lösungen im Energiemanagement, Energieeinkauf und der Beleuchtungstechnik. Unser Ziel ist es, Unternehmen dabei zu unterstützen, Energiekosten zu optimieren und nachhaltige Beschaffungsstrategien zu entwickeln. Als Teil der VENI Energy Group, einem der führenden Energiedienstleister in Nordeuropa und Spanien mit über 50.000 Geschäftskunden, setzen wir auf innovative Ansätze und leistungsstarke Produkte für den Energiemarkt.



Bewirb Dich gerne mit Deiner Bewerbung und der Angabe Deines Starttermins per E-Mail bei bewerbung@gu-veni.de.